

28 aprile 2020

Utile netto per il 1° trimestre 2020 pari a USD 1,6 miliardi, RoCET1 pari al 17,7%

Utile ante imposte pari a USD 2,0 miliardi, +30% e utile netto +40% entrambi su base annua; rendimento del capitale CET1¹ pari al 17,7%; rapporto costi/ricavi al 72,3% utile diluito per azione pari a USD 0.43

Solida posizione patrimoniale con un coefficiente CET1 pari al 12,8%; indice di leva finanziaria CET1² pari al 3,8%; Tier 1 leverage ratio^{2,3} pari al 5,4%, sempre escludendo l'alleggerimento dei requisiti normativi

A fronte di un contesto di mercato estremamente volatile e incerto, UBS si è confermata un partner affidabile per i suoi clienti, ampliando la concessione di crediti ben oltre i programmi di sostegno della Confederazione

UBS ha dimostrato una forte resilienza operativa front-to-back grazie a una connettività senza interruzioni, con un significativo incremento del volume e delle interazioni con i clienti

UBS è pienamente impegnata a dare il suo contributo per mitigare gli effetti della crisi dovuta al COVID-19 sostenendo collaboratori, clienti e comunità

Zurigo, 28 aprile 2020 – I risultati ottenuti da UBS nel primo trimestre del 2020 riflettono l'elevato volume di transazioni di clienti in Global Wealth Management e Investment Bank. I ricavi operativi sono cresciuti del 10% nonostante un aumento delle rettifiche di valore per perdite, mentre i costi operativi sono saliti del 4%. L'utile ante imposte si è attestato a USD 2008 milioni, pari a un incremento del 30% su base annua; il rapporto costi/ricavi del Gruppo è invece migliorato di 6 punti percentuali raggiungendo quota 72,3%. L'utile netto attribuibile agli azionisti è stato di USD 1595 milioni, pari a un aumento del 40% su base annua. Il rendimento del capitale CET1¹ (RoCET1) è stato del 17,7%. I risultati sono stati trainati dalle forti performance in tutte le divisioni e senza il contributo di fattori particolari.

«Affrontiamo questa fase di turbolenza in una posizione di forza, frutto di anni di attuazione disciplinata della nostra strategia, di gestione del rischio e di ingenti investimenti nella tecnologia. Questo trimestre, UBS ha operato al meglio in tutte dimensioni e ha fatto emergere la vera natura della nostra organizzazione e dei nostri collaboratori: siamo infatti riusciti ad assistere i clienti fornendo loro consulenza, prestiti e liquidità nel momento del bisogno e a sostenere le comunità in cui operiamo, continuando a generare valore per i nostri azionisti».

Sergio P. Ermotti, Group Chief Executive Officer



Come annunciato in precedenza, UBS, in futuro, non riporterà più dati chiave rettificati nella sua rendicontazione finanziaria, in quanto costi connessi alla ristrutturazione sono stati gradualmente eliminati. Tutti gli obiettivi finanziari di UBS si basano sulle cifre del rapporto in futuro.

Global Wealth Management (GWM) ha registrato un utile ante imposte pari a USD 1218 milioni, in aumento del 41% su base annua. Questo risultato è stato possibile grazie a eccellenti ricavi operativi che rispecchiano le attività della clientela e i progressi compiuti in termini di leve strategiche; crescita a due cifre dell'utile ante imposte in tutte le regioni. Personal & Corporate Banking ha registrato un utile ante imposte pari a USD 334 milioni, in calo del 14% su base annua, un dato che riflette le rettifiche di valore su crediti che hanno eroso la solida performance operativa. In Asset Management (AM) l'utile ante imposte si è attestato a quota USD 157 milioni, in aumento del 52% su base annua, con una leva operativa positiva dell'11% e afflussi netti molto cospicui. Investment Bank (IB) ha registrato un utile ante imposte pari a USD 709 milioni. L'aumento è ascrivibile al volume significativamente maggiore di attività dei clienti nel settore Global Markets e ai buoni risultati di Global Banking; il rendimento annualizzato del patrimonio attribuito è stato pari al 22,8%. Group Functions ha registrato una perdita ante imposte di USD 410 milioni, perlopiù ascrivibile ad asimmetrie contabili che dovrebbero azzerarsi e a minusvalenze da valutazione.

I risultati di UBS nel primo trimestre del 2020 includono rettifiche di valore su crediti per un totale di USD 268 milioni, questo corrisponde a 5 pb del costo del credito sul portafoglio prestiti del Gruppo⁴.

UBS continua a vantare una solida posizione patrimoniale, con coefficienti patrimoniali in linea con gli obiettivi e ampiamente al di sopra dei requisiti normativi. Esclusi alleggerimenti e concessioni temporanee², il coefficiente patrimoniale CET1 di UBS si attestava a 12,8% (obiettivo di riferimento: ~13%, o 12,7-13,3%), l'indice di leva finanziaria CET1 a 3,8% (obiettivo di riferimento: ~3,7%) e il Tier 1 leverage ratio³ a 5,4% al 31.3.2020.

Prospettive

La pandemia di COVID-19 e le misure di contenimento adottate hanno radicalmente cambiato le prospettive per l'economia mondiale per il prossimo futuro. A breve termine è previsto una contrazione del Pil globale.

L'interruzione delle attività di numerose aziende e la crescita della disoccupazione causate dalla pandemia comporteranno molto probabilmente elevati livelli di rettifiche di valore su crediti per il settore. La maggior parte delle nostre esposizioni creditizie sono o verso i nostri clienti GWM o si trova in Svizzera e il nostro portafoglio crediti è di alta qualità. Siamo fiduciosi che la comprovata capacità della Svizzera di attuare misure efficaci di gestione della crisi lo aiuteranno a superare lo shock economico.

Guardando al futuro, il ventaglio degli esiti possibili resta molto ampio e in questo momento è ancora troppo presto per formulare previsioni affidabili sulla tempistica e i contorni di un'eventuale ripresa economica. La flessione dei prezzi degli attivi comporterà una riduzione dei proventi ricorrenti da commissioni, tassi d'interesse più bassi graveranno sugli interessi attivi netti e i livelli di attività della clientela diminuiranno probabilmente incidendo sui proventi basati su transazioni. La persistente esecuzione disciplinata della nostra strategia ci aiuterà a mitigare questi effetti.

La nostra priorità è sostenere i collaboratori, i clienti e le economie in cui operiamo attuando i nostri piani strategici e mantenendo il nostro approccio disciplinato alla gestione dei rischi in azienda.



1° trimestre 2020: panoramica della performance

Nel primo trimestre UBS ha registrato un utile ante imposte di USD 2008 milioni (pari a un aumento del 30% su base annua). Il rapporto costi/ricavi si è attestato a quota 72,3%, in rialzo di 6 punti percentuali su base annua. L'utile netto attribuibile agli azionisti è stato di USD 1595 milioni (pari a un aumento del 40% su base annua), con un utile diluito per azione di USD 0.43 (pari a un aumento del 43% su base annua). Il rendimento del capitale CET1¹ è stato del 17,7%.

Sono state registrate rettifiche nette di valore su crediti pari a USD 268 milioni, di cui USD 122 milioni in Investment Bank, USD 77 milioni in Personal & Corporate Banking, USD 53 milioni in Global Wealth Management e USD 16 milioni in Non-core and Legacy Portfolio.

Nel trimestre in rassegna gli attivi ponderati per il rischio sono aumentati di USD 27 miliardi, ovvero del 10%, a quota USD 286 miliardi. L'aumento degli attivi ponderati per il rischio di credito è prevalentemente riconducibile a nuove operazioni e linee di credito esistenti come pure all'aumento delle esposizioni in derivati a causa della maggiore volatilità del mercato e delle attività dei clienti nonché alle operazioni di finanziamento tramite titoli. L'aumento degli attivi ponderati per il rischio di mercato è stato determinato dall'incremento del value-at-risk medio e del value-at-risk in condizioni di stress legato alle massicce fluttuazioni senza precedenti dei mercati in tutte le classi di attivi. L'indice di leva finanziaria è aumentato di USD 45 miliardi a USD 956 miliardi. Al 31.3.2020, il coefficiente patrimoniale CET1 di UBS era pari al 12,8%, mentre il suo indice di leva finanziaria CET1 si attestava a quota 3,8% (escluso il temporaneo alleggerimento del denominatore dell'indice di leva finanziaria²).

Global Wealth Management (GWM): utile ante imposte pari a USD 1218 milioni, +41% su base annua.

I proventi operativi sono aumentati del 14%, con ricavi costantemente elevati ogni mese, mettendo a segno i livelli più elevati dalla crisi finanziaria. L'eccellente numero di incarichi conferiti dai clienti si è tradotto in un aumento dei proventi basati su transazioni pari al 46%, con interessi attivi netti in rialzo del 2% sui ricavi dai prestiti più alti, e ciò nonostante l'ulteriore pressione sui tassi d'interesse. I proventi netti ricorrenti da commissioni, aumentati del 10%, anche questo il miglior risultato dalla crisi finanziaria, riflettono l'accrescimento del patrimonio investito all'inizio dell'anno. Le rettifiche di valore su crediti si sono attestate a USD 53 milioni, di cui USD 41 milioni di rettifiche di valore per perdite di fase 3 da un numero limitato di posizioni di prestiti collateralizzati. Il rapporto costi/ricavi è migliorato a 72,4%, in flessione di 6 punti percentuali su base annua. I prestiti sono aumentati del 3% su base trimestrale a quota USD 185 miliardi, con USD 3,9 miliardi di nuovi prestiti netti. A fine trimestre gli attivi investiti ammontavano a USD 2339 miliardi, sequenzialmente in flessione dell'11%. La raccolta netta è stata pari a USD 12 miliardi, o USD 28 miliardi esclusi USD 16 miliardi di deflussi relativi al programma dei depositi. Il margine netto è stato di 20 pb, in rialzo di 5 pb su base annua.

Personal & Corporate Banking (P&C): utile ante imposte pari a CHF 322 milioni, –16% su base annua Il fattore principale dietro alla riduzione dell'utile ante imposte è rappresentato da rettifiche di valore su crediti per CHF 74 milioni, di cui CHF 60 milioni di rettifiche di valore per perdite di fase 3, che derivano principalmente da un peggioramento dei recuperi attesi di crediti a controparti aziendali con esposizioni creditizie già deteriorate al 31 dicembre 2019. Il rapporto costi/ricavi si è attestato al 58,0%. Al 24 aprile 2020 UBS ha trattato più di 21 000 richieste nell'ambito del programma svizzero per la concessione di crediti transitori a piccole e medie imprese (PMI) nostre clienti, accordando prestiti per oltre CHF 2,5 miliardi nel quadro di tale programma. P&C ha erogato prestiti per ulteriori CHF 2 miliardi, che vanno a sommarsi al programma di crediti garantiti dal Governo svizzero nel primo trimestre 2020.



Asset Management (AM): utile ante imposte di USD 157 milioni, +52% su base annua

I proventi operativi sono aumentati del 15% sulla scia di solide prestazioni con maggiori commissioni di gestione e di performance. Le commissioni nette di gestione sono salite del 14% e riflettono sia l'incremento del patrimonio medio investito che l'incessato slancio positivo delle nuove run rate fees nette. Le commissioni legate al rendimento sono aumentate di USD 9 milioni. Il rapporto costi/ricavi si è attestato al 69,5%. Il patrimonio investito è diminuito su base trimestrale nonostante la raccolta netta pari a USD 33 miliardi (USD 23 miliardi esclusi i flussi relativi al mercato monetario).

Investment Bank (IB): utile ante imposte pari a USD 709 milioni, +242% su base annua

I ricavi di Global Markets hanno registrato un aumento del 44% o USD 619 milioni, in ragione dell'incremento significativo dei volumi e della volatilità, soprattutto nei ricavi di Foreign Exchange, Rates e Cash Equities, per l'impatto della pandemia da COVID-19 sui livelli di attività dei clienti. Un incremento del 44% o di USD 164 milioni si è registrato anche in Global Banking, incremento conseguente alla conclusione di una serie di grandi transazioni in Advisory e a maggiori ricavi in Equity Capital Markets; le perdite «mark-to-market» sono state più che compensate da plusvalenze derivanti da hedge correlati. Le rettifiche di valore su crediti sono state di USD 122 milioni, di cui USD 60 milioni relative a rettifiche di valore della fase 3, trainati da perdite di USD 44 milioni connesse ad esposizioni all'energia e da rettifiche di USD 16 milioni da operazioni di finanziamento tramite titoli con una serie di fondi d'investimento immobiliari. I costi operativi hanno avuto un incremento del 12%. Il rapporto costi/ricavi è migliorato attestandosi al 67,7%. Il rendimento annualizzato del patrimonio attribuito si è collocato al 22,8%.

La perdita ante imposte di **Group Functions** è stata di USD 410 milioni, inclusi i redditi connessi ad asimmetrie contabili in Group Treasury (che nel tempo tendono a decrescere verso zero) compresa l'inefficacia dell'hedge accounting pari a USD 167 milioni netto negativo) e svalutazioni nel Non-core and Legacy Portfolio pari a USD 143 milioni su Auction-Rate Securities.



La solidità finanziaria come strumento per combattere le conseguenze di COVID-19 e sostenere i clienti e la società

Quando l'infezione da coronavirus (COVID-19) ha cominciato a diffondersi, l'azienda si è concentrata soprattutto sulla salvaguardia della salute dei collaboratori, sul servizio ai clienti e sul mantenimento della continuità operativa. La successiva pandemia ha scatenato un'emergenza sanitaria pubblica e uno shock economico che sta avendo un impatto sull'intera società. La portata di questa sfida richiede un immenso sforzo collettivo: UBS sta facendo la sua parte con grande impegno, utilizzando la sua solidità patrimoniale e il suo collaudato modello operativo per sostenere i clienti e le comunità in cui opera. UBS sostiene anche i suoi dipendenti: infatti, più del 95% dei collaboratori è stato messo in grado di lavorare da casa. Tra l'altro, l'azienda concede ai genitori maggiore flessibilità affinché possano prendersi cura dei figli e ai dipendenti di soddisfare altre esigenze man mano che si presentano.

UBS sostiene le misure diemergenza decretate dal Consiglio federale svizzero per soccorrere l'economia, in collaborazione con altre banche svizzere. Al 24 aprile 2020 UBS ha trattato oltre 21 000 richieste nell'ambito del programma svizzero per la concessione di crediti transitori a piccole e medie imprese (PMI) sue clienti, accordando oltre CHF 2,5 miliardi di prestiti nel quadro di tale programma. Oltre a ciò, UBS si è impegnata a rinunciare ai profitti su questi prestiti. Ogni eventuale profitto realizzato verrà donato per sostenere progetti di aiuto alle comunità in Svizzera.

Negli Stati Uniti, UBS sostiene il programma di prestiti lanciato con il CARES Act per le piccole imprese. In collaborazione con un partner, UBS prevede di mettere a disposizione fino a USD 2 miliardi per finanziare prestiti nell'ambito del «Paycheck Protection Program». Gli eventuali utili generati verranno donati per l'erogazione di sussidi e finanziamenti di emergenza destinati a piccoli imprenditori.

UBS è consapevole della portata e della gravità dell'impatto che la situazione attuale sta avendo sulle nostre comunità. Essendo in grado di aiutare in vari settori chi è direttamente coinvolto nella lotta alla diffusione del virus, UBS donerà USD 30 milioni per vari programmi di aiuto legati al COVID-19 nelle comunità in cui operiamo. Inoltre, i membri del Direttorio del Gruppo hanno deciso di devolvere per la stessa causa il 50% dei propri stipendi fissi per un periodo di 6 mesi per sostenere gli sforzi di soccorso di COVID-19.

Certificazione svizzera per la parità salariale

UBS prende sul serio la parità salariale e ritiene importante che i collaboratori con ruoli, performance ed esperienze simili vengano remunerati alla pari e in maniera equa. L'azienda ha già inserito la parità salariale tra le sue politiche e prassi di remunerazione, conduce regolarmente verifiche interne e fa controllare i dati sui salari in tutto il mondo da parte di un organo indipendente. UBS è fiera di annunciare che, a fine aprile 2020, sarà una delle prime banche ad avere ricevuto la certificazione della Fondazione svizzera EQUAL SALARY per la parità salariale in Svizzera. La certificazione è frutto del nostro impegno a livello globale per questa importante tematica e intendiamo continuare a perseguire questo argomento in tutto il mondo.



Salvo diversamente specificato, le informazioni contenute nel presente comunicato si riferiscono a UBS Group SA su base consolidata. Le informazioni finanziarie riferite a UBS SA (su base consolidata) non differiscono in modo sostanziale da quelle concernenti UBS Group SA (su base consolidata). Alla fine del presente comunicato è inclusa una comparazione tra UBS Group SA (su base consolidata) e UBS SA (su base consolidata).

¹ Rendimento del capitale CET1 è calcolato come utile netto attribuibile agli azionisti diviso per la media del Patrimonio Common Equity Tier 1.

² Esclusi gli effetti dell'esonero temporaneo dei conti a vista presso la Banca centrale per il calcolo del going concern leverage ratio, concesso dall'Autorità federale di vigilanza sui mercati finanziari (FINMA) il 25 marzo 2020 in relazione al COVID-19.

³ Going concern leverage ratio in base ai requisiti patrimoniali per banche di rilevanza sistematica (Swiss SRB)

⁴ Valore dei prestiti in bilancio e anticipi a clienti e consulenti finanziari, operazioni di finanziamento tramite titoli così come strumenti finanziari fuori bilancio e altre linee di credito per tenere conto delle perdite previste su crediti.



Performance of our business divisions and Group Functions

	For the quarter ended 31.3.20							
USD million	Global Wealth Management	Personal & Corporate Banking	Asset Manage- ment	Investment Bank	Group Functions	UBS		
Operating income	4,547	904	514	2,449	(480)	7,934		
Operating expenses	3,329	570	357	1,741	(71)	5,926		
of which: net restructuring expenses ¹	61	1	5	19	0	86		
of which: net expenses for litigation, regulatory and similar matters ²	7	0	0	(1)	(1)	6		
Operating profit / (loss) before tax USD million	1,218	334	157	709	(410)	2,008		
	For the quarter ended 31.3.19							
	Global Wealth Management	Personal & Corporate Banking	Asset Manage- ment	Investment Bank	Group Functions	UBS		
Operating income	4,003	957	446	1,765	47	7,218		
Operating expenses	3,140	570	343	1,558	62	5,672		
of which: net restructuring expenses ¹	10	4	6	13	(2)	31		
of which: net expenses for litigation, regulatory and similar matters ²	0	0	0	(1)	(8)	(8)		
Operating profit / (loss) before tax	863	387	103	207	(15)	1,546		

¹ Reflects expenses for new restructuring initiatives. Prior-year comparative figures also include restructuring expenses related to legacy cost programs. 2 Reflects the net increase in / (release of) provisions for litigation, regulatory and similar matters recognized in the income statement. Refer to "Note 16 Provisions and contingent liabilities" in the "Consolidated financial statements" section of the UBS Group first quarter 2020 report for more information. Also includes recoveries from third parties of USD 1 million and USD 7 million for the quarters ended 31 March 2020 and 31 March 2019, respectively.



Our key figures

	As of or for the quarter ended				
USD million, except where indicated	31.3.20	31.12.19	31.3.1		
Group results					
Operating income	7,934	7,052	7,21		
Operating expenses	5,926	6,124	5,67		
Operating profit / (loss) before tax	2,008	928	1,54		
Net profit / (loss) attributable to shareholders	1,595	722	1,14		
Diluted earnings per share (USD) ¹	0.43	0.19	0.3		
Profitability and growth ²					
Return on equity (%)	11.3	5.2	8.		
Return on tangible equity (%)	12.8	5.9	9.		
Return on common equity tier 1 capital (%)	17.7	8.2	13.		
Return on risk-weighted assets, gross (%)	12.0	10.8	10.		
Return on leverage ratio denominator, gross (%) ³	3.5	3.1	3.		
Cost / income ratio (%)	72.3	86.8	78.		
Effective tax rate (%)	20.4	21.6	26.		
Net profit growth (%)	39.8	129.4	(27.1		
Resources ²					
Total assets	1,098,099	972,183	956,57		
Equity attributable to shareholders	57,949	54,533	53,66		
Common equity tier 1 capital ⁴	36,691	35,582	34,65		
Risk-weighted assets ⁴	286,256	259,208	267,55		
Common equity tier 1 capital ratio (%) ⁴	12.8	13.7	13.		
Going concern capital ratio (%) ⁴	18.1	20.0	18.		
Total loss-absorbing capacity ratio (%) ⁴	32.7	34.6	32.		
Leverage ratio denominator ⁴	955,932	911,325	910,99		
Leverage ratio denominator (with temporary FINMA exemption) ⁵	877,463				
Common equity tier 1 leverage ratio (%) ⁴	3.84	3.90	3.8		
Common equity tier 1 leverage ratio (%) (with temporary FINMA exemption) ⁵	4.18				
Going concern leverage ratio (%) ⁴	5.4	5.7	5.		
Going concern leverage ratio (%) (with temporary FINMA exemption) ⁵	5.9				
Total loss-absorbing capacity leverage ratio (%) ⁴	9.8	9.8	9.		
Liquidity coverage ratio (%) ⁶	139	134	15		
Other					
Invested assets (USD billion) ⁷	3,236	3,607	3,31		
Personnel (full-time equivalents)	69,437	68,601	67,48		
Market capitalization ⁸	33,649	45,661	45,00		
Total book value per share (USD) ⁸	16.17	15.08	14.4		
Total book value per share (CHF) ⁸	15.58	14.60	14.3		
Tangible book value per share (USD) ⁸	14.38	13.29	12.6		

¹ Refer to "Note 9 Earnings per share (EPS) and shares outstanding" in the "Consolidated financial statements" section of the UBS Group first quarter 2020 report for more information. 2 Refer to the "Performance targets and measurement" section of our Annual Report 2019 for more information about our performance targets. 3 The leverage ratio denominator as of 31 March 2020, used for the return calculation, does not reflect the effect of the temporary exemption granted by FINMA in connection with COVID-19. Refer to the "Recent developments" section of the UBS Group first quarter 2020 report for more information. 4 Based on the Swiss systemically relevant bank framework as of 1 January 2020. Refer to the "Capital management" section of the UBS Group first quarter 2020 report for more information. 5 Refer to the "Recent developments" section and the "Capital management" section of the UBS Group first quarter 2020 report for further details about the temporary FINMA exemption. 6 Refer to the "Balance sheet, liquidity and funding management" section of the UBS Group first quarter 2020 report for more information. 7 Includes invested assets for Global Wealth Management, Asset Management and Personal & Corporate Banking. 8 Refer to "UBS shares" in the "Capital management" section of the UBS Group first quarter 2020 report for more information.



Income statement

USD million	For the quarter ended			% change from	
	31.3.20	31.12.19	31.3.19	4Q19	1Q19
Net interest income	1,330	1,262	1,123	5	18
Other net income from financial instruments measured at fair value through profit or loss	1,807	1,381	1,935	31	(7)
Credit loss (expense) / recovery	(268)	(8)	(20)		
Fee and commission income	5,477	4,856	4,541	13	21
Fee and commission expense	(456)	(458)	(409)	0	12
Net fee and commission income	5,021	4,398	4,132	14	22
Other income	43	19	49	131	(11)
Total operating income	7,934	7,052	7,218	13	10
Personnel expenses	4,321	3,902	4,043	11	7
General and administrative expenses	1,133	1,618	1,187	(30)	(5)
Depreciation and impairment of property, equipment and software	456	480	427	(5)	7
Amortization and impairment of goodwill and intangible assets	16	125	16	(88)	(1)
Total operating expenses	5,926	6,124	5,672	(3)	4
Operating profit / (loss) before tax	2,008	928	1,546	116	30
Tax expense / (benefit)	410	200	407	105	1
Net profit / (loss)	1,598	727	1,139	120	40
Net profit / (loss) attributable to non-controlling interests	3	6	(2)	(50)	
Net profit / (loss) attributable to shareholders	1,595	722	1,141	121	40
Comprehensive income					
Total comprehensive income	4,195	(1,567)	1,039		304
Total comprehensive income attributable to non-controlling interests	(2)	10	2		
Total comprehensive income attributable to shareholders	4,197	(1,577)	1,037		305



Comparison between UBS Group AG consolidated and UBS AG consolidated

	As of or for t	he quarter ended 3	As of or for the quarter ended 31.12.19			
USD million, except where indicated	UBS Group AG consolidated	UBS AG consolidated	Difference (absolute)	UBS Group AG consolidated	UBS AG consolidated	Difference (absolute)
Income statement						
Operating income	7,934	8,009	(75)	7,052	7,145	(93)
Operating expenses	5,926	6,210	(285)	6,124	6,332	(207)
Operating profit / (loss) before tax	2,008	1,799	209	928	814	114
of which: Global Wealth Management	1,218	1,201	18	766	<i>754</i>	12
of which: Personal & Corporate Banking	334	335	0	310	311	(1)
of which: Asset Management	157	157	0	180	180	0
of which: Investment Bank	709	679	30	(22)	(18)	(4)
of which: Group Functions	(410)	(572)	162	(306)	(413)	107
Net profit / (loss)	1,598	1,424	174	727	628	100
of which: net profit / (loss) attributable to shareholders	1,595	1,421	174	722	622	100
of which: net profit / (loss) attributable to non-controlling interests	3	3	0	6	6	0
Statement of comprehensive income Other comprehensive income	2,597	2,671	(74)	(2,295)	(1,475)	(819)
of which: attributable to shareholders	2,397	2,675	(74)	(2,299)	(1,479)	
	(5)	(5)	0	(2,299)	(1,479)	(819) 0
of which: attributable to non-controlling interests	4,195				(847)	(720)
Total comprehensive income of which: attributable to shareholders	4,197	4,095	100 <i>100</i>	(1,567)		
	4,197 (2)	4,097 <i>(2)</i>	0	(1,577) 10	(857) 10	(720) 0
of which: attributable to non-controlling interests	(2)	(2)	<u> </u>	10	10	<i>U</i>
Balance sheet						
Total assets	1,098,099	1,099,185	(1,085)	972,183	971,916	267
Total liabilities	1,039,981	1,041,201	(1,220)	917,476	917,988	(512)
Total equity	58,118	57,983	135	54,707	53,928	779
of which: equity attributable to shareholders	57,949	57,814	<i>135</i>	<i>54,533</i>	<i>53,754</i>	779
of which: equity attributable to non-controlling interests	169	169	0	174	174	0
Capital information						
Common equity tier 1 capital	36,691	36,194	497	35,582	35,280	302
Going concern capital	51,916	47,115	4,801	51,888	47,237	4,650
Risk-weighted assets	286,256	284,706	1,551	259,208	257,831	1,376
Common equity tier 1 capital ratio (%)	12.8	12.7	0.1	13.7	13.7	0.0
Going concern capital ratio (%)	18.1	16.5	1.6	20.0	18.3	1.7
Total loss-absorbing capacity ratio (%)	32.7	32.1	0.6	34.6	33.9	0.7
Leverage ratio denominator	955,932	957,199	(1,267)	911,325	911,232	94
Leverage ratio denominator (with temporary FINMA exemption) ¹	877,463	903,756	(26,293)			
Common equity tier 1 leverage ratio (%)	3.84	3.78	0.06	3.90	3.87	0.03
Common equity tier 1 leverage ratio (%) (with temporary FINMA exemption) ¹	4.18	4.00	0.18			
Going concern leverage ratio (%)	5.4	4.9	0.5	5.7	5.2	0.5
Going concern leverage ratio (%) (with temporary FINMA exemption) ¹	5.9	5.2	0.7			
Total loss-absorbing capacity leverage ratio (%)	9.8	9.5	0.3	9.8	9.6	0.2

¹ Refer to the "Recent developments" section and the "Capital management" section of the UBS Group first quarter 2020 report for further details about the temporary FINMA exemption.



La relazione del primo trimestre 2020 di UBS, il comunicato e le slide di presentazione saranno disponibili a partire dalle ore 06.45 CEST, martedì 28 aprile 2020 alla pagina <u>www.ubs.com/quarterlyreporting</u>.

I risultati del primo trimestre 2020 di UBS verranno presentati martedì 28 aprile 2020 da Sergio P. Ermotti, Group Chief Executive Officer, Kirt Gardner, Group Chief Financial Officer, Martin Osinga, Investor Relations, e Mark Hengel, Group External Communications.

Orari

- 09.00-11.00 CEST
- 08.00-10.00 GMT
- 03.00-05.00 US EST

Web audio

La presentazione per gli analisti può essere seguita in diretta streaming su <u>www.ubs.com/quarterlyreporting</u> con uno slideshow simultaneo.

Replica web

Una replica della registrazione audio della presentazione dei risultati sarà disponibile alla pagina <u>www.ubs.com/investors</u> più tardi nel corso della giornata.

UBS Group SA e UBS SA

Contatto per gli investitori

Svizzera: +41-44-234 41 00

Contatto per i media

Svizzera: +41-44-234 85 00 Regno Unito: +44-207-567 47 14 Americhe: +1-212-882 58 58 APAC: +852-297-1 82 00

www.ubs.com



Nota cautelativa in merito a dichiarazioni previsionali

Il presente comunicato contiene affermazioni che costituiscono «dichiarazioni previsionali» comprese, a titolo non esaustivo, le prospettive del management in merito ai risultati finanziari di UBS e affermazioni relative al previsto effetto di transazioni e iniziative strategiche sull'attività e sullo sviluppo futuro di UBS. Queste dichiarazioni previsionali riflettono la valutazione e le aspettative di UBS in merito alle questioni descritte. Tuttavia, gli sviluppi e i risultati effettivi potrebbero differire sostanzialmente dalle aspettative di UBS a causa di vari rischi, incertezze e altri importanti fattori. L'epidemia di COVID-19 e le misure adottate a livello globale per contenere il picco dell'ondata pandemica risultante avranno probabilmente un effetto negativo significativo sull'attività economica globale, anche in Cina, negli Stati Uniti e in Europa, e un effetto negativo sul profilo di credito di alcuni dei nostri clienti e di altri operatori di mercato, il che potrebbe comportare un aumento delle spese relative a perdite su crediti e delle svalutazioni dei crediti previste. La portata senza precedenti delle misure per controllare l'epidemia di COVID-19 crea una maggiore incertezza sulle dichiarazioni previsionali oltre ai fattori che generalmente colpiscono le nostre imprese, ma non si limitano a: (i) il grado di successo di UBS nell'attuare i propri piani strategici, comprese le sue iniziative di riduzione dei costi e di efficienza e la propria capacità di gestire i suoi livelli di attivi ponderati in funzione del rischio (RWA) e il denominatore dell'indice di leva finanziaria (LRD), , il suo coefficiente di copertura della liquidità e di altre risorse finanziarie, comprese le variazioni delle attività e delle passività RWA derivanti da una maggiore volatilità del mercato e altre variazioni legate alla pandemia di COVID-19; (ii) il grado di successo di UBS nell'attuazione di adattamenti delle proprie attività per allinearsi ai mutamenti delle condizioni di mercato, regolamentari e di ulteriori condizioni; (iii) il persistente contesto di tassi d'interesse bassi o negativi in Svizzera e in altre giurisdizioni; (iv) l'andamento (anche come risultato della pandemia di COVID-19) riguardo alle condizioni macroeconomie e dei mercati nei quali UBS opera o verso cui è esposta, incluse le fluttuazioni delle quotazioni o della liquidità, degli spread creditizi e dei tassi di cambio, nonché gli effetti esercitati dalle condizioni economiche, dagli sviluppi di mercato e dalle tensioni geopolitiche e le modifiche alle politiche commerciali nazionali sulla posizione finanziaria o sul merito creditizio dei clienti e delle controparti di UBS, nonché dal clima di fiducia dei clienti e dal loro livello di attività; (v) cambiamenti nella disponibilità di capitale e di finanziamenti, incluse le eventuali variazioni degli spread creditizi e dei rating di UBS, nonché la disponibilità e i costi di finanziamento per ottemperare ai requisiti relativi al debito che risponde ai requisiti riguardanti la capacità di assorbimento totale delle perdite (TLAC); (vi) cambiamenti nell'attuazione o nell'implementazione della legislazione finanziaria e nella regolamentazione in Svizzera, negli Stati Uniti, nel Regno Unito, nell'Unione europea e in altri centri finanziari che hanno imposto, portato o che in futuro potrebbero condurre a requisiti patrimoniali, TLAC, leverage ratio, coefficiente di finanziamento stabile netto, requisiti di liquidità e di finanziamento, requisiti di resilienza operativa più severi, maggiori requisiti fiscali, ulteriori imposte, vincoli alle attività consentite, limiti sulla remunerazione, limiti al trasferimento di capitali, liquidità e condivisione dei costi operativi all'interno del Gruppo o altre misure, e l'effetto che questi avranno o avrebbero sulle attività di UBS; (vii) il grado di successo di UBS nell'implementazione di ulteriori cambiamenti alla sua struttura giuridica per migliorare la sua capacità di risanamento e di liquidazione e ottemperare ai requisiti regolamentari in materia nonché l'eventuale bisogno di apportare ulteriori cambiamenti riquardo alla struttura dell'entità giuridica o del modello di booking del Gruppo UBS in risposta a requisiti legali o regolamentari alle proposte avanzate dalla Svizzera o da altre giurisdizioni circa una riforma strutturale obbligatoria delle banche o di istituzioni rilevanti a livello sistemico o altri sviluppi esterni e la misura in cui tali cambiamenti produrranno gli effetti auspicati; (viii) la capacità di UBS di mantenere e migliorare i suoi sistemi e controlli di rilevamento e prevenzione del riciclaggio di denaro e di applicare le sanzioni al fine di soddisfare i requisiti normativi e le aspettative in continua evoluzione in particolare negli Stati Uniti; (ix) l'incertezza derivante dall'uscita del Regno Unito dall'UE; (x) cambiamenti relativi alla posizione concorrenziale di UBS, tra cui la possibilità che differenze nei requisiti patrimoniali o di altro tipo tra i maggiori centri finanziari si ripercuotano negativamente sulla capacità di UBS di competere in alcune linee d'affari; (xi) cambiamenti degli standard di condotta applicabili alle nostre attività a causa di possibili nuove regolamentazioni o dell'implementazione di norme esistenti, incluse le misure recentemente attuate e proposte per imporre nuovi e più rigidi doveri in riferimento all'interazione con clienti e all'esecuzione e gestione di transazioni per clienti; (xii) la responsabilità a cui UBS può essere esposta, o i possibili vincoli o sanzioni che le autorità di regolamentazione potrebbero imporre a UBS a seguito di contenziosi, vertenze contrattuali e indagini, inclusa la potenziale esclusione da alcuni business, le multe potenzialmente elevate o le sanzioni pecuniarie o la perdita di licenze o di privilegi dovuta a sanzioni delle autorità di regolamentazione o del governo, nonché l'effetto che i contenziosi legali, le questioni regolamentari e simili producono sulla componente di rischio operativo degli attivi ponderati in funzione del rischio di UBS nonché il capitale disponibile nel quadro della politica di remunerazione del capitale per gli azionisti; (xiii) gli effetti sulle attività bancarie transfrontaliere di UBS degli sviluppi fiscali o regolamentari e di eventuali modifiche delle politiche e pratiche di UBS relative a queste attività; (xiv) la capacità di UBS di mantenere e attrarre i collaboratori necessari a generare ricavi e a gestire, sostenere e controllare le sue attività; una capacità che può essere influenzata da fattori competitivi; (xv) cambiamenti nei principi e nelle politiche contabili o tributarie, nelle rilevazioni e interpretazioni contabili, che hanno un'influenza sul riconoscimento di profitti o perdite, sulla valutazione dell'avviamento, nell'identificazione di crediti d'imposta differiti e altri aspetti; (xvi) la capacità di UBS di implementare nuove tecnologie e tecniche d'affari, compresi servizi e tecnologie digitali e la capacità di competere con successo sul mercato con fornitori di servizi finanziari esistenti e nuovi, tra i quali alcuni che non sono regolamentati nella stessa misura; (xvii) limitazioni dell'efficacia dei processi interni di UBS in materia di gestione, controllo, misurazione e modellizzazione del rischio e dei modelli finanziari in generale; (xviii) il verificarsi di carenze operative, quali: frodi, cattiva condotta, trading non autorizzato, criminalità finanziaria, attacchi informatici e avarie dei sistemi, il cui rischio aumenta mentre le misure di controllo COVID-19 richiedono che gran parte del personale di UBS e dei suoi fornitori di servizi lavori da remoto; (xix) restrizioni in merito alla capacità di UBS Group SA di effettuare pagamenti o restituzione di capitale, incluse restrizioni per le sussidiarie in merito alla loro capacità di concessione, sia in modo diretto sia in modo indiretto, di prestiti o



distribuzioni in caso di difficoltà finanziarie, dovute all'esercizio da parte della FINMA o dei regolatori delle operations di UBS in altri paesi dei propri ampi poteri regolamentari in merito a misure protettive, di ristrutturazione e di liquidazione; (xx) il grado in cui i cambiamenti relativi alla regolamentazione, al capitale o alla struttura giuridica, ai risultati finanziari o ad altri fattori possono influenzare la capacità di UBS nel mantenere il suo obiettivo dichiarato di restituzione di capitale; e (xxi) l'effetto che questi o altri fattori o eventi imprevisti possono avere sulla reputazione di UBS e le ulteriori conseguenze che questo può avere sulla sua attività e performance. La sequenza con la quale si presentano i summenzionati fattori non indica la loro probabilità nel manifestarsi o la rilevanza delle loro conseguenze. L'attività e la performance finanziaria di UBS potrebbero essere influenzate da altri fattori identificati nei suoi documenti registrati e nei suoi rapporti passati e futuri, inclusi quelli depositati presso la SEC. Ulteriori dettagli circa tali fattori sono riportati nei documenti prodotti da UBS e in quelli presentati da UBS alla SEC, incluso il Bilancio Annuale di UBS sul Modulo 20-F per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2019. UBS non è soggetta ad alcun obbligo (e nega espressamente ogni obbligo) di aggiornare o modificare le proprie dichiarazioni basate su previsioni future a seguito di nuove informazioni, eventi futuri o altro.

Arrotondamento

Le cifre presentate in questo documento, se sommate, possono non dare il risultato totale esatto indicato nelle tabelle e nel testo. Le percentuali e le variazioni percentuali sono calcolati sulla base delle cifre non arrotondate. Le informazioni sulle variazioni assolute tra i periodi di segnalazione fornite nel testo e che possono essere ricavate dalle cifre presenti nelle tabelle sono calcolate sulla base di cifre arrotondate.

Tabelle

Nelle tabelle, i campi vuoti indicano in genere campi non applicabili o non significativi o che le informazioni non sono disponibili alla data relativa o per il periodo relativo. Un valore pari a zero indica in genere che il dato corrispondente è zero su base effettiva o arrotondata. Le variazioni percentuali si basano su calcoli matematici delle variazioni tra i differenti esercizi.

Lingua

Parti di questo documento sono pubblicate in versione italiana per facilitarne la fruizione da parte del lettore. In caso di divergenze con il testo originale in inglese, quest'ultimo prevale.