

Global Wealth Report 2024

Spotlight: Deutschland



Mit unserem Global Wealth Report haben wir in den letzten 15 Jahren unserer Leserschaft maßgebende Einblicke in die Entwicklung des Privatvermögens vermittelt. Im Laufe der Zeit ist unser Report zu einer Referenz für diejenigen geworden, die sich für die Trends in der Entwicklung des weltweiten Vermögens interessieren.

Wesentliche Erkenntnisse aus dem diesjährigen Report

Die Welt ist in allen Vermögensschichten nach und nach reicher geworden

Im vergangenen Jahr erholte sich das globale Vermögen von seinem Rückgang im Jahr 2022. Mittlerweile wächst das Privatvermögen mit wenigen Ausnahmen weltweit stetig an – wengleich je nach Region unterschiedlich schnell.

Dieser Aufschwung ist am stärksten in Europa, im Nahen Osten und in Afrika ausgeprägt.

Die Vermögensveränderungen zeigen mehr nach oben als nach unten

Unsere Analyse über das Privatvermögen in den letzten 30 Jahren zeigt, dass die meisten Menschen aus den

ausgewählten Ländern im Laufe ihres Lebens von einer Vermögensschicht in die nächste wechseln.

Dabei ist es wahrscheinlicher, dass sie in die nächst höhere Vermögensschicht gelangen, als dass sie nach unten rutschen.

Ein sehr großer Vermögenstransfer steht bevor

Unsere Analyse zeigt auch, dass innerhalb der nächsten 20 bis 25 Jahre ein Betrag von 83,5 Billionen US-Dollar an geerbtem Vermögen übertragen wird. Etwas mehr als 10% davon wird zwischen Ehepartnern übertragen, größtenteils in Amerika.

Die Zahl der Millionäre wächst weiter

Bis 2028 wird die Zahl der erwachsenen Personen mit einem Vermögen von über einer Million US-Dollar nach unseren Schätzungen gestiegen sein – dies in den meisten der für die Analyse ausgewählten 56 Ländern (Länderliste siehe Global Wealth Report 2024).

Wesentliche Erkenntnisse für Deutschland

Vermögenswachstum zieht wieder an, jedoch nicht in der Landeswährung

Im Jahr 2023 erholte sich das Vermögenswachstum weltweit von seinem Einbruch in 2022 und stieg um 4,2 % in US-Dollar, nachdem es im Vorjahr um 3% geschrumpft war. Angeführt wurde dieser Aufschwung von Europa, dem Nahen Osten und Afrika.

In Deutschland hat sich das in US-Dollar gemessene durchschnittliche Vermögenswachstum pro Erwachsenen im letzten Jahr gegenüber dem Vorjahr ähnlich gut erholt. Doch der Schein trügt, denn in Lokalwährung gemessen ist es geschrumpft.

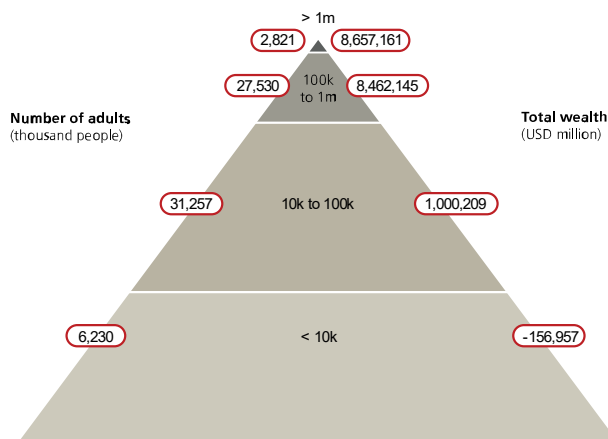
Seit der Finanzkrise von 2008 hat sich dieser Wert allerdings positiv entwickelt. Die Medianwerte sind noch stärker als die Durchschnittswerte gestiegen, was nahelegt, dass in dieser Zeitspanne die mittleren und unteren Vermögenschichten stärker als die oberen gewachsen sind.

Finanzielle Wertanlagen stellen in Deutschland knapp über 44% des Bruttovermögens dar und Schulden weniger als 13%, weit unter dem westeuropäischen Durchschnitt von 17%.

Die Ungleichheit, gemessen am Gini-Koeffizienten, hat seit dem Jahr 2008 leicht abgenommen und liegt knapp über dem westeuropäischen Durchschnitt.

Für den Zeitraum bis 2028 erwarten wir, dass die Zahl der Vermögen i.H.v. über einer Million US-Dollar im mittleren zweistelligen Bereich ansteigen wird.

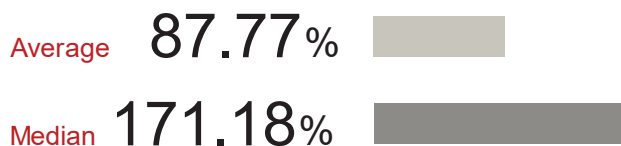
Vermögenspyramide 2023



Number of adults (thousand people): Anzahl Erwachsene (in tausend)
Total wealth (bn USD): Total Vermögen (Mrd. USD)

Quelle: PwC Financial Services

Vermögenswachstum 2008–2023 (in lokaler Währung)



Average : Durchschnitt
Median: Median

Quelle: PwC Financial Services

Macroeconomic indicators 2023

	Deutschland	
Total Einwohner	83.295	in tausend
BIP	65.688	in USD pro Erwachsenenem
Durchschnittliches Vermögen	264.789	in USD pro Erwachsenenem
Median des Vermögens	70.940	in USD pro Erwachsenenem
USD Millionäre	2.821	in tausend
Total Vermögen von USD Millionären (und darüber)	8.657.161	in Mio. USD

Quelle: PwC Financial Services



Erfahren Sie mehr

Gewinnen Sie weitere Einblicke in die Zukunft des globalen Vermögens in unserem Global Wealth Report 2024 auf ubs.com/gwr-clients (in Englisch)

Disclaimer

This has been prepared by UBS Group AG, its subsidiary or affiliate ("UBS").

The information contained herein is provided solely for information and UBS marketing purposes.

Nothing in this document constitutes investment research, investment advice, a sales prospectus, or an offer or solicitation to engage in any investment activities. The document is not a recommendation to buy or sell any security, investment instrument, or product, and does not recommend any specific investment program or service.

Information contained in this document has not been tailored to the specific investment objectives, personal and financial circumstances, or particular needs of any individual client. Certain investments referred to in this document may not be suitable or appropriate for all investors. In addition, certain services and products referred to in the document may be subject to legal restrictions and/or license or permission requirements and cannot therefore be offered worldwide on an unrestricted basis. No offer of any interest in any product will be made in any jurisdiction in which the offer, solicitation, or sale is not permitted, or to any person to whom it is unlawful to make such offer, solicitation, or sale.

Although all information and opinions expressed in this document were obtained in good faith from sources believed to be reliable, no representation or warranty, express or implied, is made as to the document's accuracy, sufficiency, completeness or reliability. All information and opinions expressed in this document are subject to change without notice and may differ from opinions expressed by other business areas or divisions of UBS. UBS is under no obligation to update or keep current the information contained herein.

All pictures or images ("images") herein are for illustrative, informative or documentary purposes only, in support of subject analysis and research. Images may depict objects or elements which are protected by third party copyright, trademarks and other intellectual property rights. Unless expressly stated, no relationship, association, sponsorship or endorsement is suggested or implied between UBS and these third parties.

Any charts and scenarios contained in the document are for illustrative purposes only. Some charts and/or performance figures may not be based on complete 12-month periods which may reduce their comparability and significance. Historical performance is no guarantee for, and is not an indication of future performance.

Nothing in this document constitutes legal or tax advice. UBS and its employees do not provide legal or tax advice.

This document may not be redistributed or reproduced in whole or in part without the prior written permission of UBS. To the extent permitted by the law, neither UBS nor any of its directors, officers, employees or agents accept or assume any liability, responsibility or duty of care for any consequences, including any loss or damage, of you or anyone else acting, or refraining to act, in reliance on the information contained in this document or for any decision based on it.

Important information in the event this document is distributed to US Persons or into the United States Wealth Management Services in the United States are provided by UBS Financial Services Inc., which is registered with the U.S. Securities and Exchange Commission as a broker-dealer and investment advisor, and offering securities, trading, brokerage and related products and services. As a firm providing wealth management services to clients, UBS Financial Services Inc. offers investment advisory services in its capacity as an SEC-registered investment advisor and brokerage services in its capacity as an SEC-registered broker-dealer.

Investment advisory services and brokerage services are separate and distinct, differ in material ways and are governed by different laws and separate arrangements. It is important that you understand the ways in which we conduct business, and that you carefully read the agreements and disclosures that we provide to you about the products or services we offer. For more information, please review client relationship summary provided at ubs.com/relationshipsummary.

UBS Financial Services Inc. is a subsidiary of UBS Group AG. Member FINRA/SIPC.

Important information in the event this document is distributed by the following domestic businesses (which have separate local entities to that of the location that prepared the material)

Germany This publication is not intended to constitute a public offer under German law. It is distributed only for information purposes by UBS Europe SE, Germany, with place of business at Bockenheimer Landstrasse 2-4, 60306 Frankfurt am Main. UBS Europe SE is a credit institution constituted under German law in the form of a Societas Europaea, duly authorized by the European Central Bank ("ECB"), and supervised by the ECB, the German Central Bank (Deutsche Bundesbank) and the German Federal Financial Services Supervisory Authority (Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht), to which this publication has not been submitted for approval.

© UBS 2024. The key symbol and UBS are among the registered and unregistered trademarks of UBS.

All rights reserved.