

# UBS – Evaluation d'entreprise

Aperçu des prestations d'évaluation d'entreprise	Situations	Besoins et enjeux	Bénéfices d'une évaluation d'entreprise
<ul style="list-style-type: none"> <li>Nous proposons des évaluations de marché réalisées par des conseillers M&amp;A spécialisés dans les transactions de petites et moyennes capitalisations en Suisse</li> <li>Notre approche s'appuie sur les standards reconnus de l'industrie financière et l'application de méthodes courantes basées sur :               <ul style="list-style-type: none"> <li><b>le rendement</b> méthode DCF, valeur de rendement, Dividend Discount Model</li> <li><b>le marché</b> multiples de sociétés cotées ou de transactions comparables</li> <li><b>les actifs</b> coûts historiques, valeur de marché, valeur de liquidation</li> </ul> </li> <li>Combinaison de théories et méthodes modernes ainsi que des pratiques issues de notre activité de conseil sur des transactions actuelles</li> <li>Large expérience provenant de plus de 200 mandats réalisés pour des entreprises de différentes branches d'activité</li> <li>Accès au savoir-faire des équipes de M&amp;A ainsi qu'aux expertises sectorielles et recherches de UBS Investment Bank</li> <li>Personne de contact:               <ul style="list-style-type: none"> <li>Nicolas Berthoud, M&amp;A Valuation Desk</li> <li>Tél. : +41-21-215 25 66</li> <li>E-mail : nicolas.berthoud@ubs.com</li> </ul> </li> </ul>	<b>Succession externe / vente</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Attentes réalistes en terme de prix</li> <li>Absence de marché</li> <li>Éléments de base de négociation</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Alignement des attentes</li> <li>Vue indépendante d'un tiers</li> <li>Base structurée pour la négociation</li> </ul>
	<b>Succession interne (Famille/ Mngt.)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Fixation du prix de vente</li> <li>Traitement équitable des parties</li> <li>Transfert structuré des actifs</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Analyse indépendante de la valeur de l'entreprise</li> <li>Tests de plausibilité du plan d'affaires</li> <li>Base pour la répartition des actifs</li> </ul>
	<b>Achat d'entreprise</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Etude du prix offert</li> <li>Traitement des synergies</li> <li>Formulation de l'offre</li> <li>Prise en compte des éléments de la Due Dilligence</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Alignement des attentes</li> <li>Vue indépendante d'un tiers</li> <li>Base structurée pour la négociation</li> </ul>
	<b>Options stratégiques</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Vérification des éléments de base du plan stratégique</li> <li>Controlling stratégique</li> <li>Discussions stratégiques</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Indication de valeur</li> <li>Alignement de vues internes / externes</li> <li>Aide à l'orientation de discussions avec des part. ou invest. potentiels</li> </ul>



Cette publication a été établie à titre purement informatif. Veuillez noter qu'UBS se réserve le droit de modifier ses prestations, ses produits et ses prix à tout moment afin de les adapter à des changements des conditions et coûts du marché, en ajustant les listes et fiches de produits – lorsque les circonstances le justifient, ces modifications peuvent intervenir sans préavis. Les modifications seront communiquées de façon appropriée. Certains services et produits font l'objet de restrictions juridiques et ne peuvent donc être offerts sans limitation au niveau international.

© UBS 2018. Le symbole des clés et UBS font partie des marques protégées d'UBS. Tous droits réservés. Mars 2018.